



תוצאות כספיות

- עדכון אודות התוכנית האסטרטגית
- IFRS17



קובץ נגיש

מצגת זו נערכה לשם תמצית ונחות בלבד וכוללת מידע חלקי ביחס לתוצאות הקבוצה בתקופות המפורטות בה. המצגת אינה מחליפה את הצורך לעיין בדיווחים של החברה לציבור (לרבות בדוחות הכספיים של החברה) הכוללים את המידע המלא אודות הקבוצה. במקרה של סתירה בין המידע במצגת לבין המידע המפורט בדיווחים של החברה, יגבר האמור בדיווחי החברה.

הנתונים המפורטים במצגת זו נכונים ליום 31 בדצמבר 2024, או לתקופה שמתחילה ביום 1 בינואר 2024 ומסתיימת ביום 31 בדצמבר 2024 או לתקופה שמתחילה ביום 1 באוקטובר 2024 ומסתיימת ביום 31 בדצמבר 2024, אלא כן צוין במפורש אחרת.

מצגת זו כוללת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בסעיף 32א לחוק ניירות ערך, התשכ"ח-1968. מידע זה עשוי לכלול, בין היתר, תחזיות, מטרות, הערכות ואומדנים המתייחסים לאירועים או עניינים עתידיים (לרבות גורמי סיכון המאפיינים את פעילות הקבוצה, מימוש תוכניות שונות, וכן התפתחויות בסביבה הכלכלית ובגורמים חיצוניים המשפיעים על פעילות הקבוצה), אשר התממשותם אינה ודאית ואינה בשליטת הקבוצה. מידע כאמור מבוסס על הערכותיהן הסובייקטיביות של הנהלות חברות הקבוצה, בהתבסס על ניסיון העבר והידע המקצועי שנצבר, נכון למועד מצגת זו, והוא כפוף לסייגים ולהבהרות כמפורט לעיל. בנוסף, המצגת כוללת נתונים והערכות המבוססים על מקורות חיצוניים אשר תוכנם לא נבדק באופן עצמאי על-ידי החברה או מי מחברות הקבוצה ולפיכך החברה אינה אחראית לנכונותם.

התממשות ו/או אי התממשות המידע צופה פני עתיד המופיע במצגת זו יושפע מגורמי סיכון המאפיינים את פעילות החברה וחברות הקבוצה, כפי שמפורט בדוחות התקופתיים של החברה, כולל שינויים בתנאים הכלכליים, שוק ההון בישראל ובעולם, התפתחות התחרות במגזרים הרלוונטיים לפעילות הקבוצה, שינויים רגולטוריים, שינויים בהעדפות הצרכנים, שינויים בהנחות העבודה או במודלים הכלכליים וההנחות, ושינויים ביישום או בביצוע – שאינם ניתנים להערכה מראש ואינם בשליטת החברה או חברות הקבוצה. לפיכך, אין ודאות כי התוצאות וההישגים בפועל של החברה בעתיד יהיו בהתאם לאותן תחזיות ועשויים להיות שונים, גם באופן מהותי, מאלו המוצגים במצגת זו.

מצגת זו אינה מהווה הצעה לרכישת ניירות ערך של החברה או הזמנה לקבלת הצעות כאמור והיא אינה מהווה המלצה או חוות דעת להשקעה בניירות ערך של החברה. בנוסף, המצגת אינה מקיפה או מכילה את כל המידע העשוי להיות רלוונטי לצורך קבלת החלטה בנוגע להשקעה בניירות ערך של החברה. למען הסר ספק, החברה אינה מתחייבת לעדכן או לשנות את המידע הנכלל במצגת זו.

"סיימנו את שנת 2024 עם שיפור משמעותי בכל קווי העסקים, שהתבטא ברווח כולל של כמיליארד ש"ח - כמעט כפול מהרווח בשנת 2023. רווחיות גבוהה זו הינה תוצאה ישירה של יישומה המוצלח של התוכנית האסטרטגית, אשר תורגמה לצעדים אופרטיביים יעילים ואפשרה לנו להקדים את לוחות הזמנים שהצבנו לעצמנו בכל היעדים האסטרטגיים שפרסמנו אשתקד.

עבור כל קו עסקים בו אנו פועלים, זיהינו וסימנו מהלכים רבים נוספים, אשר יאפשרו לנו להמשיך את מגמת השיפור של הקבוצה גם בשנת 2025.

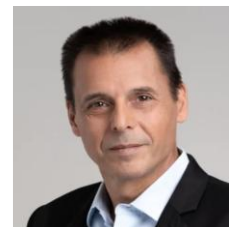
שנת 2024 הייתה שנה מצוינת לענף הביטוח בכלל ולמגדל בפרט. כך, בין היתר, החל מדצמבר 2024, מוקדם בהרבה מהצפי, חזרנו לגבות דמי ניהול משתנים. אנו אופטימיים כי מאפייני המאקרו ימשיכו לתמוך בצמיחת המשק ויעניקו רוח גבית לפעולות החיוביות בהן אנו נוקטים.

השנה נכנס לתוקף תקן IFRS17 ובהתאם פרסמנו לראשונה נתוני פרפורמה למחצית הראשונה של 2024. מדובר אומנם בשפת דיווח חדשה, אך פעילות הקבוצה, יתרונותיה, יכולותיה והפוטנציאל הגלום בה נותרו בעינם ואף באים לידי ביטוי בתוצאות. בהתאם לתקן החדש ההערכה היא כי יוצג רווח כולל של כ-890 מיליון שקל במחצית הראשונה לשנת 2024 המייצג תשואה על הון של 26.1% וכן גידול של כמיליארד ש"ח לפני מס במרווח השירות החוזי (CSM).

בנוסף, בתחילת שנת 2025 קבע דירקטוריון מגדל ביטוח כי סף ההון לחלוקת דיבידנד יעמוד על יחס כושר פירעון כלכלי של 115% ללא התחשבות בהוראות המעבר בתקופת הפריסה. נכון ליום 30 ביוני 2024, יחס כושר הפירעון הכלכלי של מגדל ביטוח עמד על 98% ללא יישום הוראות המעבר בתקופת הפריסה ועל כ-129% עם יישומן. חישוב היחסים אינו כולל את השפעת המודל הסטוכסטי אשר מיושם לראשונה ב-31 לדצמבר 2024. ליום 30 ביוני 2024 מוערך יישום המודל בגידול של כ-9% ושל כ-11%, ללא יישום הוראות המעבר בתקופת הפריסה ועם יישומן, בהתאמה.

אנו משוכנעים כי מגמות השיפור המשמעותי שהצגנו השנה ימשיכו גם בעתיד ויתרמו להצלחת הקבוצה.

בהזדמנות זו, אנו מבקשים להודות לכל מנהלי ועובדי הקבוצה על עבודתם המסורה והמקצועית ותרומתם הבלתי מתפשרת להצלחתה".



רון אגסי
מנכ"ל מגדל ביטוח



יוסי בן ברוך
מנכ"ל מגדל אחזקות

9.6

מיליארד ש"ח

הון עצמי

485

מיליארד ש"ח

נכסים מנוהלים

91

שנות ביטוח

3,800

סוכנים

2.6

מיליון

לקוחות

4,500

עובדים

דירוג מגדל חברה לביטוח בע"מ (Aa2.il ע"י מידרוג)

הנתונים לעיל נכונים ליום 31 בדצמבר 2024

צמיחה



- גידול במכירות ובפרמיות, חוזי ההשקעה ודמי גמולים בכל קווי העסקים ברבעון הרביעי.
- נמשכת המגמה החיובית בניוד נטו בקרנות הפנסיה.
- צמיחה בנכסים המנוהלים: גידול של כ-27% בקרנות הפנסיה, של כ-26% בקופות הגמל ושל כ-24% בקרנות הנאמנות, בהשוואה לשנת 2023.

תוצאות



רווח כולל

- הרווח הכולל ברבעון הרביעי הסתכם לכ-508 מיליון ש"ח לעומת רווח של כ-468 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד.
- בשנת 2024 הרווח הכולל הסתכם לכ-1,002 מיליון ש"ח לעומת רווח של כ-553 מיליון ש"ח בשנת 2023.

רווח חיתומי

- מתחילת שנת 2024 נרשמה צמיחה ברווח החיתומי ברוב קווי העסקים.
- הרווח החיתומי ברבעון הרביעי הסתכם לכ-198 מיליון ש"ח, לעומת הפסד של כ-9 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד.
- הרווח החיתומי בשנת 2024 הוכפל לכ-884 מיליון ש"ח, מכ-440 מיליון ש"ח אשתקד.

השקעות



- הרווח ההשקעתי העודף הסתכם לכ-747 מיליון ש"ח ברבעון הרביעי לעומת כ-104 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד. השיפור נובע בין היתר, מתשואות חיוביות בשוק ההון, שינוי התמהיל בתיק הנוסטרו, וחזרה לגביית דמי ניהול משתנים בתיק המשתתף ברווחים.
- ברבעון הרביעי החלה מגדל ביטוח לגבות דמי ניהול משתנים שהסתכמו לכ-135 מיליון ש"ח, לאחר שמסוף שנת 2021 לא נגבו דמי ניהול משתנים.

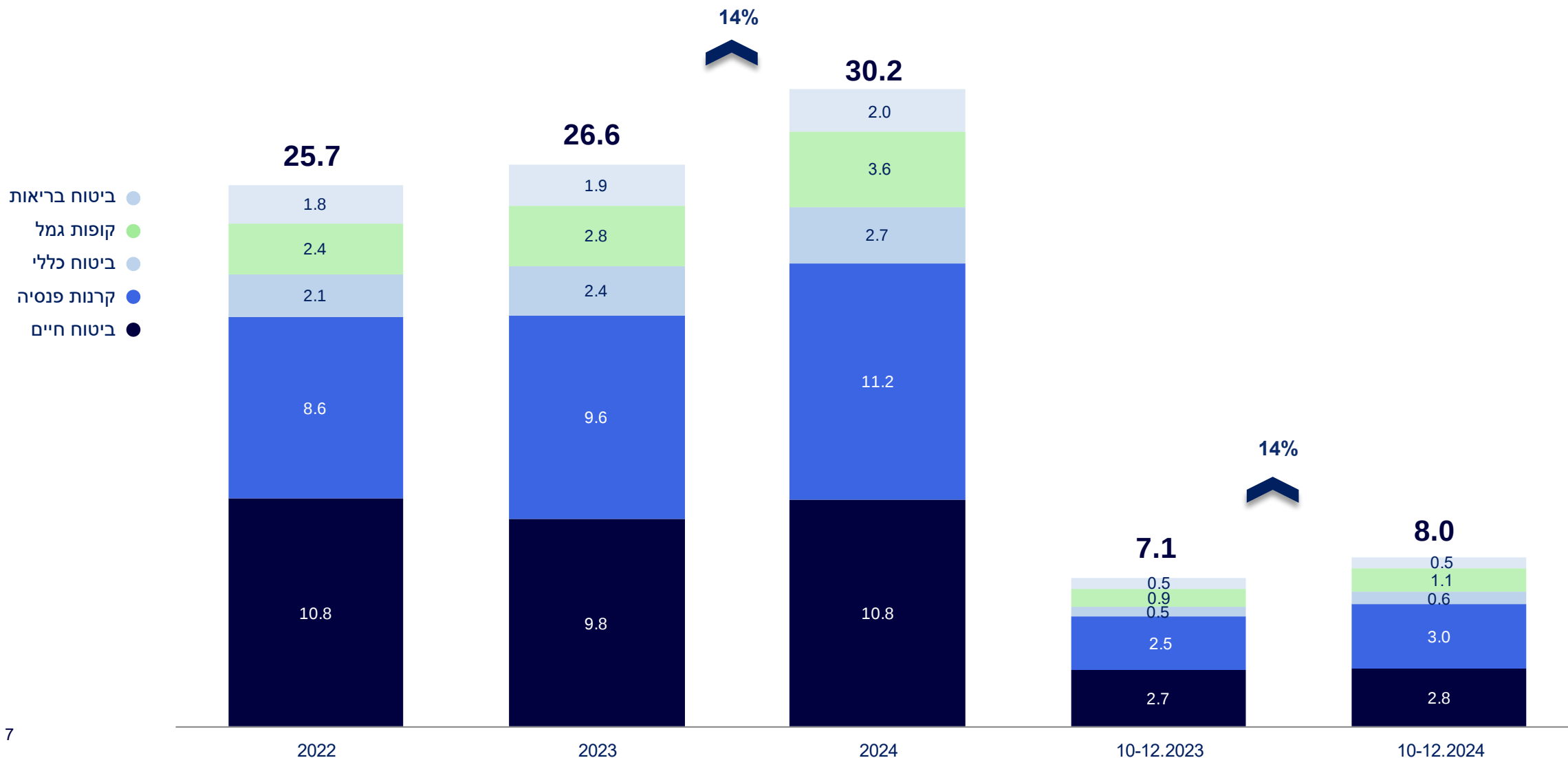
יחס כושר פירעון (סולבנסי)

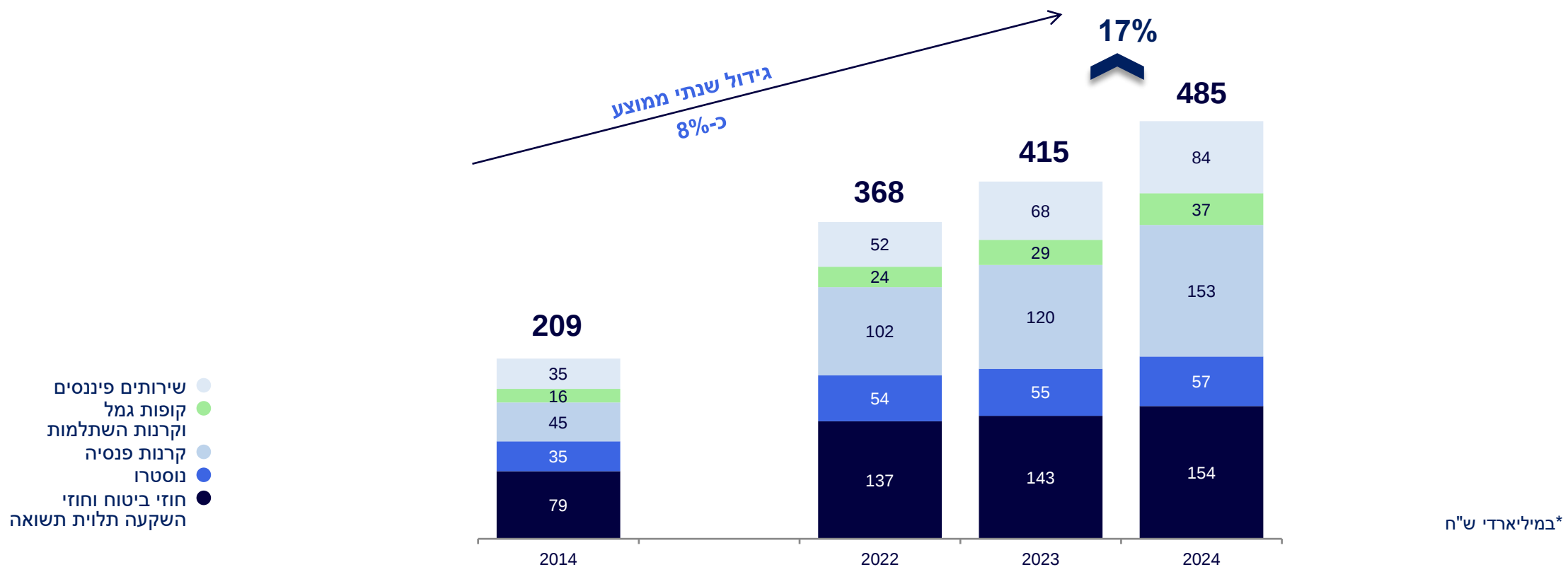


- יחס כושר פירעון ללא הוראות מעבר **עלה לכ-98%** נכון ליום 30 ביוני 2024, לעומת כ-78% נכון ליום 31 בדצמבר 2023.
- יחס כושר פירעון עם הוראות מעבר **עלה לכ-129%** נכון ליום 30 ביוני 2024, לעומת כ-123% נכון ליום 31 בדצמבר 2023.
- עיקר השיפור נובע מהשפעת עליית עקום הריבית ועדכון הנחות דמוגרפיות על שיעורי מימוש גמלה.
- מגדל ביטוח מיישמת לראשונה את המודל הסטוכסטי במסגרת חישוב יחס כושר הפירעון ליום 31 בדצמבר 2024. להטמעת המודל הסטוכסטי צפויה להיות השפעה המוערכת בתוספת של כ-9% וכ-11% ללא התחשבות ולאחר התחשבות בהוראות המעבר בתקופת הפריסה, בהתאמה, ביחס כושר הפירעון הכלכלי נכון ליום 30 ביוני 2024.

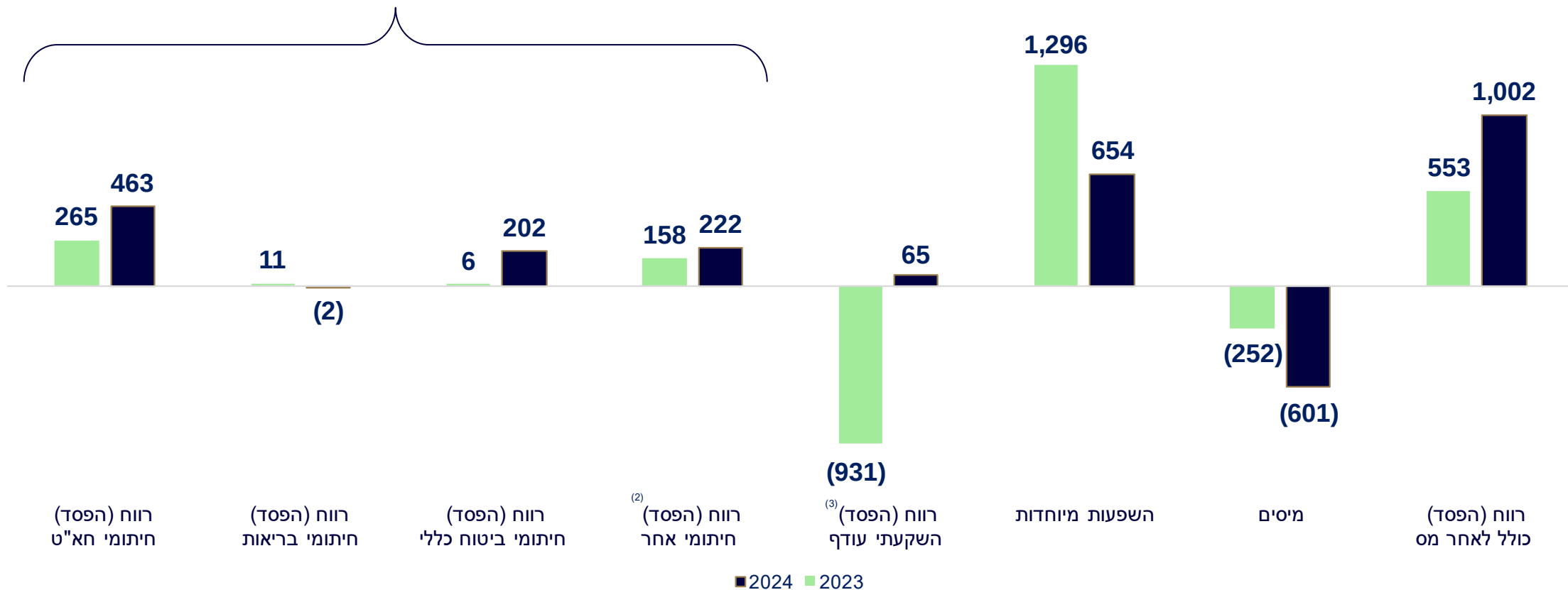
נמשכת מגמת הצמיחה בפרמיות, בחוזי השקעה ובדמי גמולים

פרמיות ברוטו, תקבולים בגין חוזי השקעה ודמי גמולים (במיליארדי ש"ח)





סה"כ רווח חיתומי⁽¹⁾ בשנת 2024 884 מיליון ש"ח
לעומת כ-440 מיליון ש"ח בשנת 2023

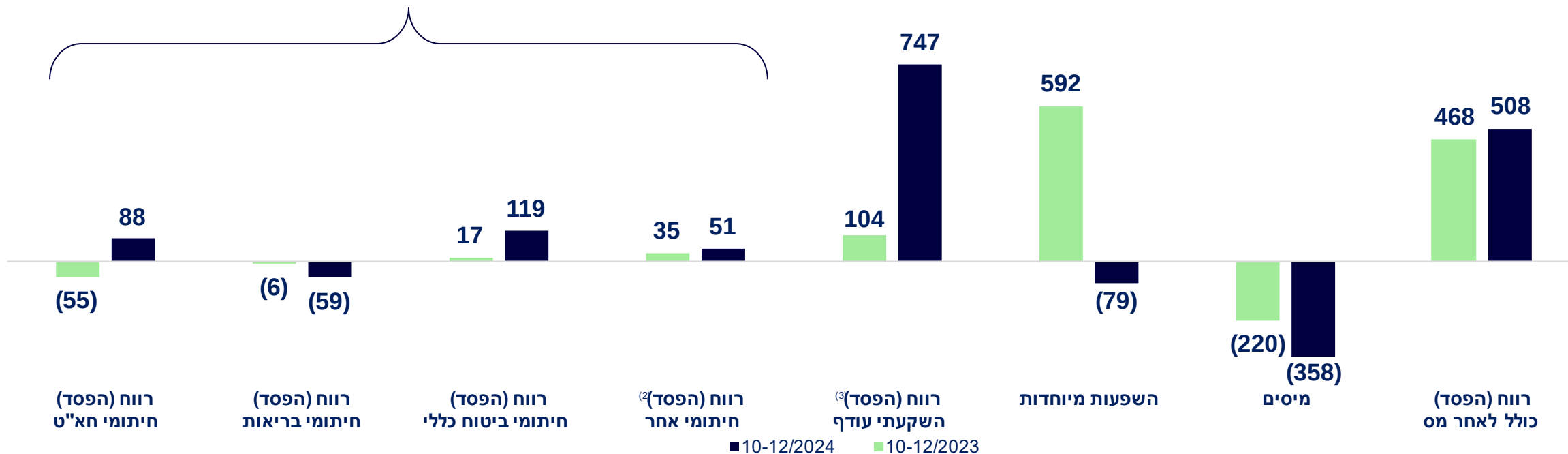


(1) רווח מפעילות ביטוחית בקווי העסקים העיקריים של הקבוצה הכולל הכנסות מהשקעות על בסיס הנחות תשואות ריאליות (קבועות בכל תקופות הדיווח) שאותן קבעה מגדל ביטוח שהינן בין 2%-ל-4.5% לשנה בתחומי הפעילות השונים וללא השפעות מיוחדות.
 (2) רווח חיתומי אחר- רווח מפעילות הסוכנויות ושירותים פיננסים.
 (3) רווח עודף/חסר מהשקעות מעבר להנחות התשואה האמורות.

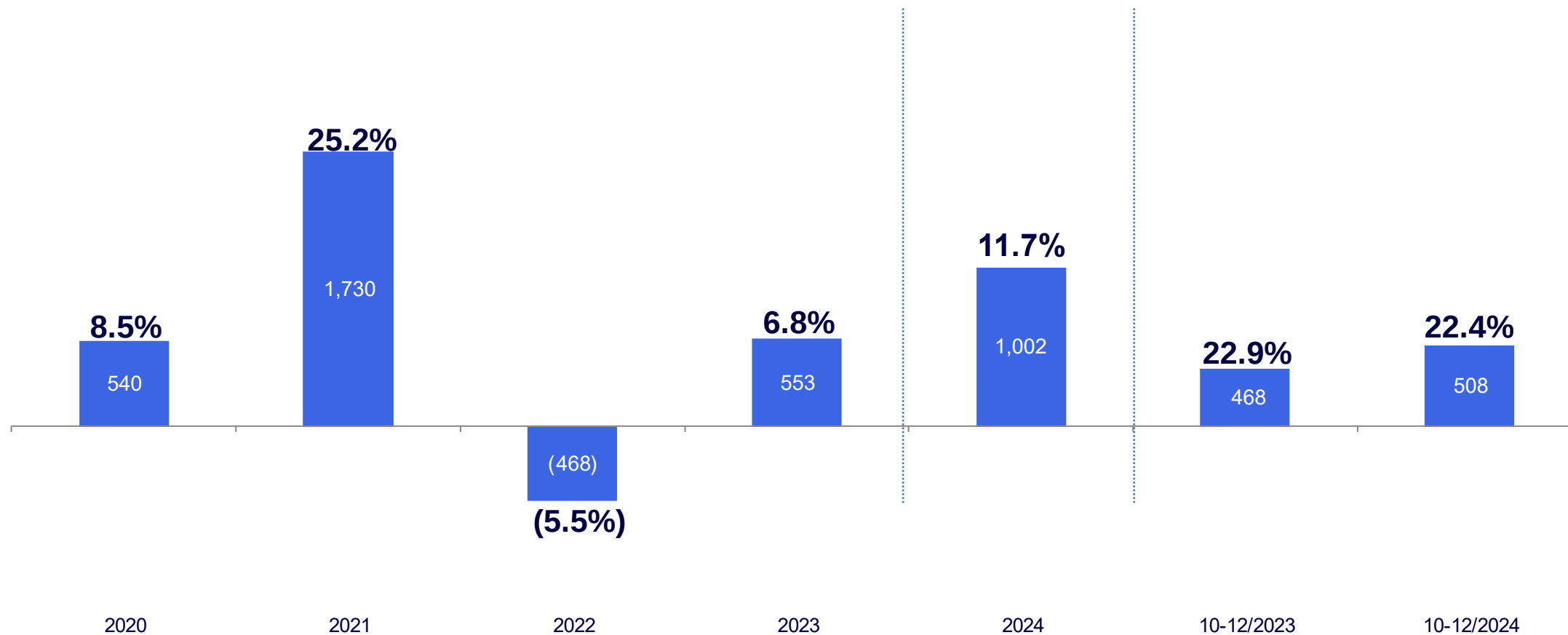
עיקרי התוצאות העסקיות ברבעון הרביעי וברבעון המקביל אשתקד

(במיליוני ש"ח)

סה"כ רווח חיתומי⁽¹⁾ ברבעון כ-198 מיליון ש"ח
לעומת הפסד של כ-9 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד

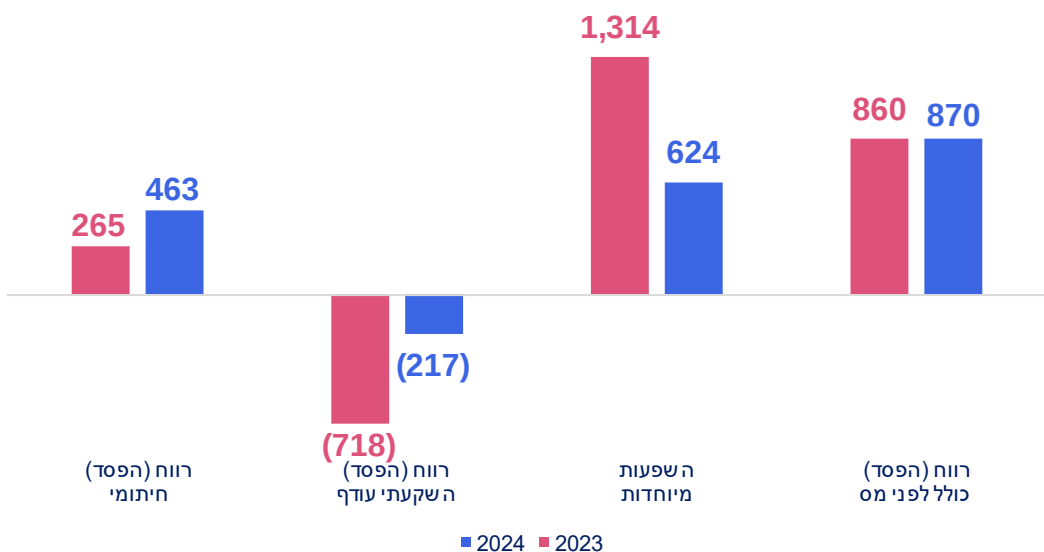


(1) רווח מפעילות ביטוחית בקווי העסקים העיקריים של הקבוצה הכולל הכנסות מהשקעות על בסיס הנחות תשואות ריאליות (קבועות בכל תקופות הדיווח) שאותן קבעה מגדל ביטוח שהינן בין 2% ל-4.5% לשנה בתחומי הפעילות השונים וללא השפעות מיוחדות.
(2) רווח חיתומי אחר- רווח מפעילות הסוכנויות ושירותים פיננסיים.
(3) רווח עודף/חסר מהשקעות מעבר להנחות התשואה האמורות.

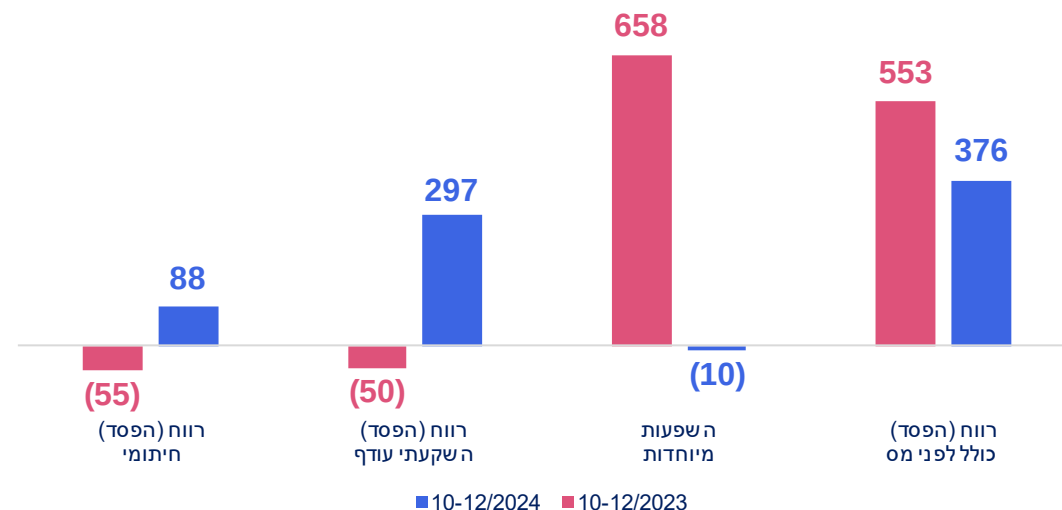


- המשך מגמת גידול במכירות החדשות של הפנסיה והגמל - גידול של כ-71% ושל כ-17% (בהתאמה) בשנת 2024 לעומת שנת 2023
- גידול ברווח החיתומי הנובע בעיקר משיפור ברווח בענפי אובדן כושר עבודה ונכויות ועלייה בדמי הניהול הקבועים
- גביית דמי ניהול משתנים בסך של כ-135 מיליוני ש"ח
- המשך נידוד נטו חיובי בקופות הגמל וקרנות הפנסיה בשנת 2024

הרכב הרווח הכולל בשנת 2024 לעומת שנת 2023

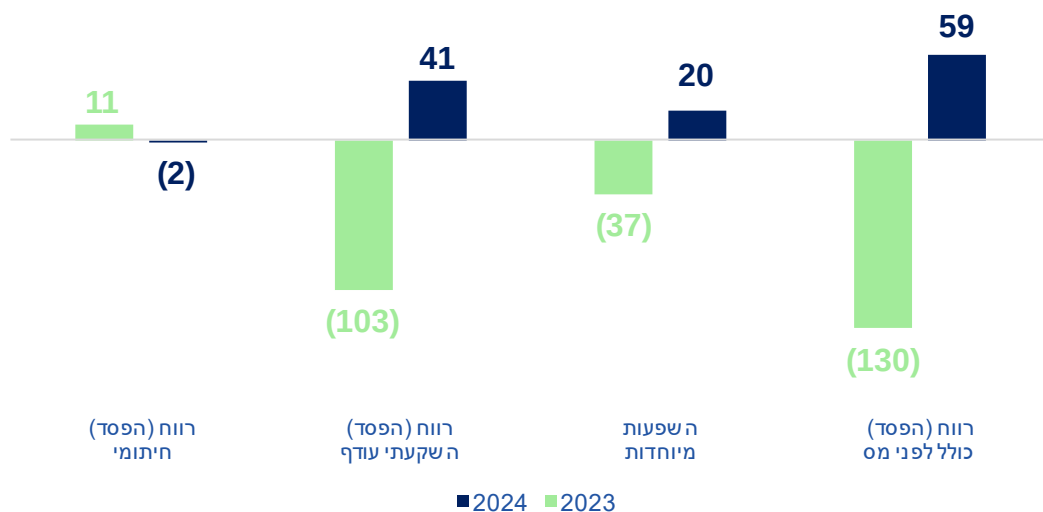


הרווח הכולל ברבעון הרביעי לשנת 2024 לעומת רבעון רביעי לשנת 2023

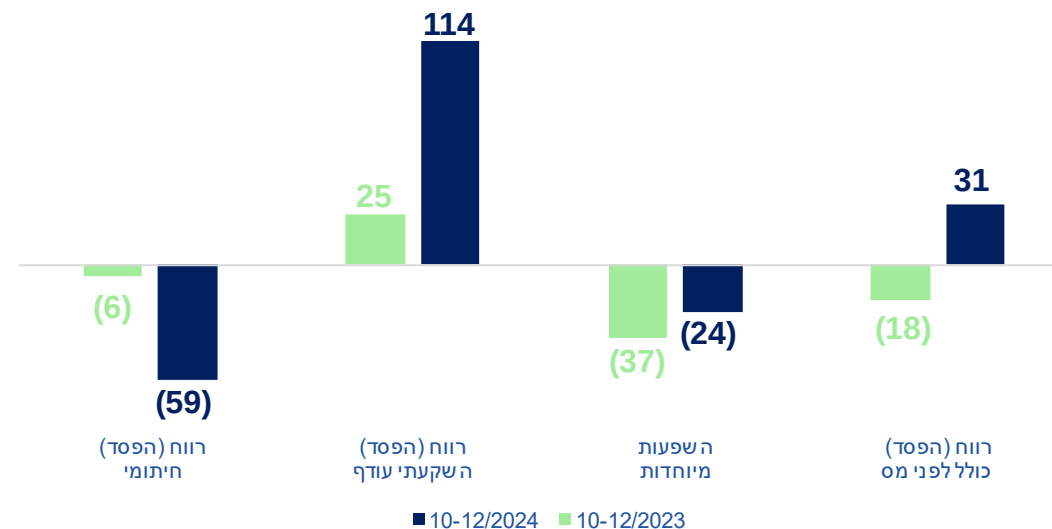


- גידול של כ-5% בפרמיות ברבעון ושל כ-4% בשנת 2024
- בנטרול השפעה חד פעמית בגין תשלומי תביעות משפטיות חל שיפור ברווח החיתומי בשנת 2024 לעומת שנת 2023

הרכב הרווח הכולל בשנת 2024 לעומת שנת 2023

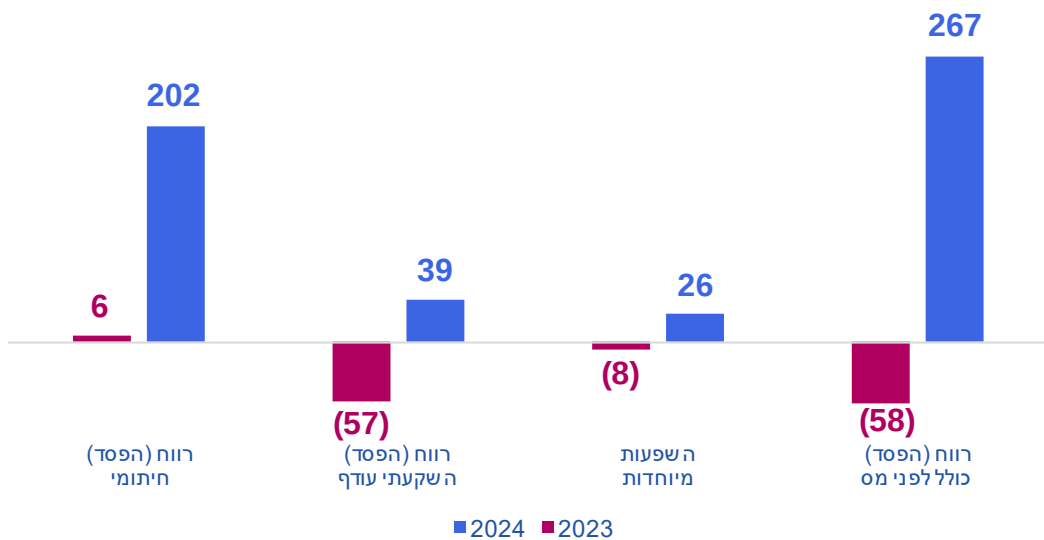


הרכב הרווח הכולל ברבעון הרביעי לשנת 2024 לעומת הרבעון הרביעי לשנת 2023

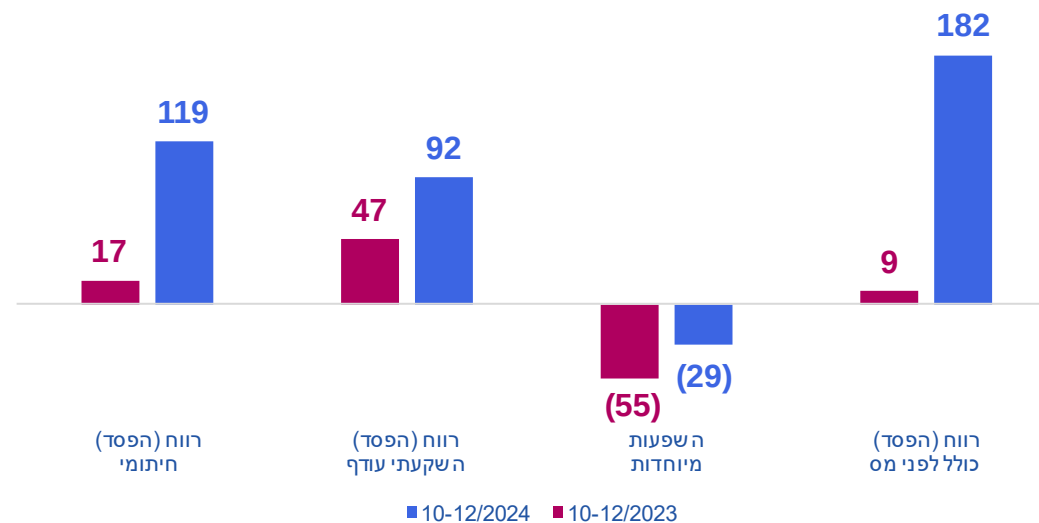


- שיפור משמעותי ברווח החיתומי בשנת 2024 הנובע בעיקר מתרומת ענפי הרכב, וזאת בהתאם לתוכנית העבודה, וכן שיפור בענפי החבויות
- גידול של כ-30% בפרמיות ברבעון ושל כ-12% בשנת 2024 הנובע בעיקר מעלייה בפרמיה הממוצעת בענפי הרכב

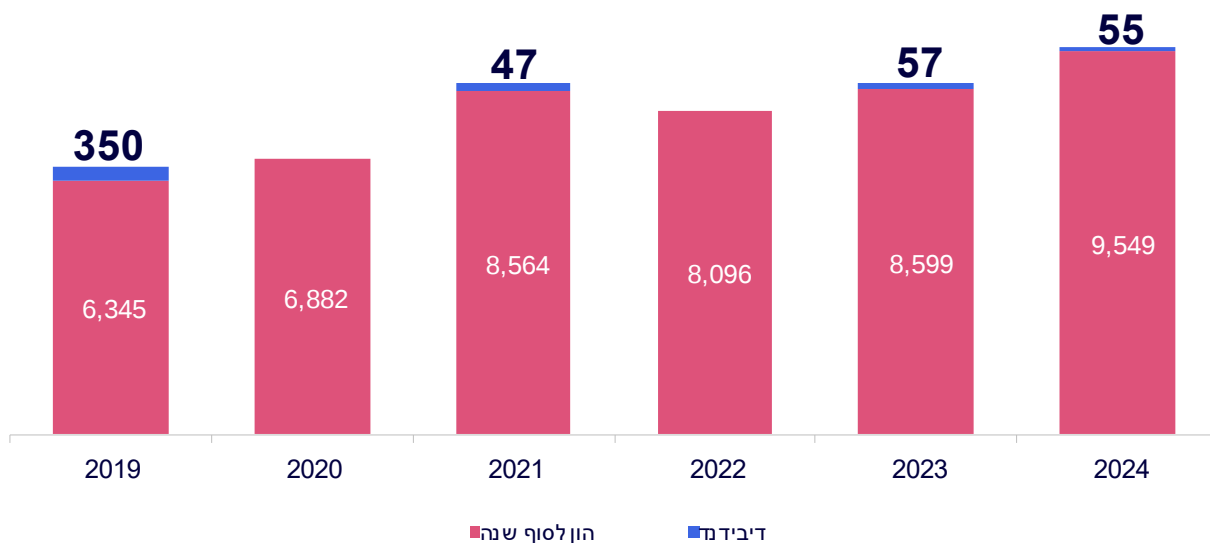
הרכב הרווח הכולל בשנת 2024 לעומת בשנת 2023



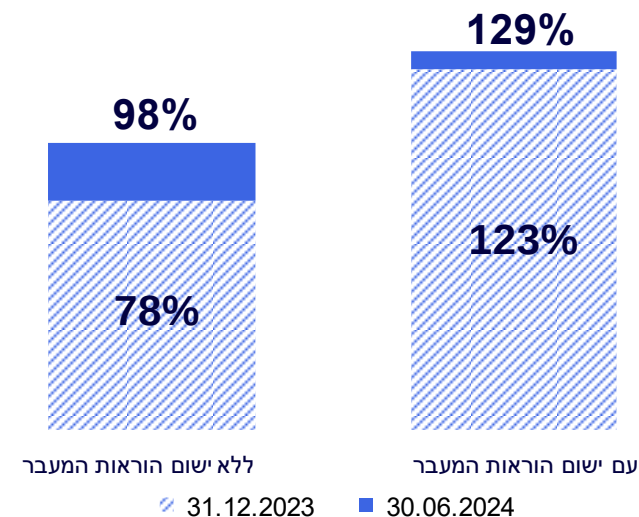
הרכב הרווח הכולל ברבעון הרביעי לשנת 2024 לעומת הרבעון הרביעי לשנת 2023



הון וחלוקת דיבידנד- מגדל אחזקות



יחס כושר הפירעון של מגדל ביטוח



מגדל ביטוח מיישמת לראשונה את המודל הסטוכסטי במסגרת חישוב יחס כושר הפירעון ליום 31 בדצמבר 2024. להטמעת המודל הסטוכסטי צפויה להיות השפעה המוערכת בתוספת של כ-9% וכ-11% ביחס כושר הפירעון הכלכלי נכון ליום 30 ביוני 2024, ללא התחשבות ולאחר התחשבות בהוראות המעבר בתקופת הפריסה בהתאמה*

* אין באמור כדי להצביע על יחס כושר הפירעון הכלכלי ליום 31 בדצמבר 2024, אשר עשוי להיות מושפע ממשתנים נוספים, לרבות משתני שוק והתפתחויות עסקיות בתקופה זו.



המשימה

צעדים ברורים ומיידיים למהפכה
בצמיחה, ברווחיות ובתשואה להון
וחזרה למובילות



המטרה

עד סוף שנת 2027 רווח של כמיליארד
ש"ח בשנה עם תשואה על ההון של
כ- 12%, וחלוקת דיבידנד שוטפת
ממגדל ביטוח

תוכנית אסטרטגית - סטטוס

נתח שוק | הגדלת נתח השוק בכל אחד מתחומי הפעילות

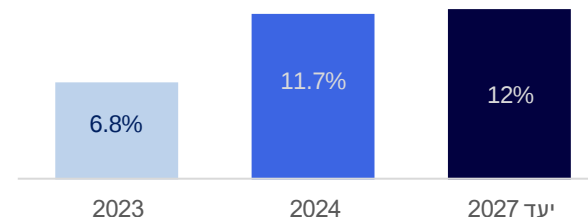
רווח חיתומי (מיליוני ש"ח)



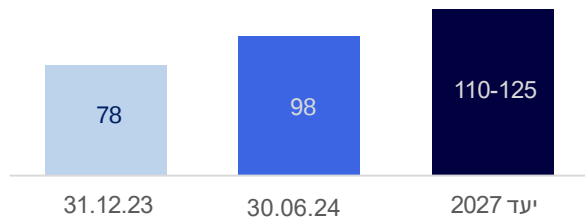
רווח כולל אחרי מס (מיליוני ש"ח)



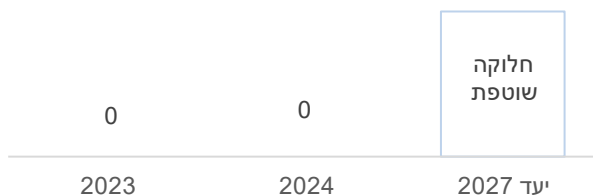
% תשואה להון



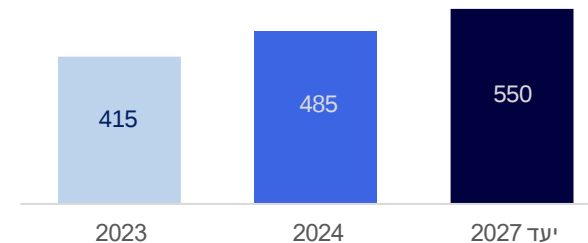
יחס כושר פירעון ללא הוראות פריסה (%)



דיבידנד ממגדל ביטוח



נכסים מנוהלים (מיליארדי ש"ח)



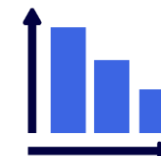
היעדים לשנת 2027 מבוססים על הנחות עיקריות אלה: (1) עמידה ביעדי התשואות הריאליות שקבעה הקבוצה בתחומי פעילותה השונים אשר יביאו, בין היתר, להמשך יכולתה של מגדל ביטוח לגבות דמי ניהול משתנים; (2) צמיחה בנכסים המנוהלים, בין היתר, באמצעות שיפור במאזן הנידל של מגדל ביטוח בתחומי החיסכון ארוך הטווח ועליה בהיקף המכירות החדשות; (3) שיפור ברווח החיתומי בפעילות הליבה של מגדל ביטוח; (4) לעניין יחס כושר הפירעון של מגדל ביטוח – הובאו בחשבון גם הגדלת ההון המוכר לכושר פירעון באמצעות גיוס נוסף של הון רובד 2 ויישום המודל הסטוכסטי. יובהר, כי יעדים אלה מבוססים על התקינה החשבונאית הנוכחית (IFRS4) וכי עם המעבר לתקן החשבונאי החדש (IFRS17), יבוצעו ההתאמות הנדרשות.



הלקוח במרכז
במציאות משתנה



הגברת אפקטיביות
והקטנת עלויות



חיזוק פעילות הליבה
וחתירה לצמיחה רווחית

יזמות משמעותיות בשנת 2024

- טרנספורמציה בשירות לקוחות
- הטמעת הצעות הערך והשרות לצרכים של הסוכנים והלקוחות

- מצוינות תפעולית
- דיגיטציה
- אוטומציה והטמעת יכולות טכנולוגיות חדשות

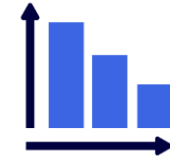
- צמיחה והובלה בפנסיה, גמל ופיננסים
- השבחת ערוצי הפצה
- טרנספורמציה בביטוח כללי ומיצובו כמנוע צמיחה
- שימור
- האצת הצמיחה בפעילויות הדורשות הון נמוך
- התאמת תמהיל ההשקעות בנכסי הנוסטרו לשיפור התשואה על ההון



הלקוח במרכז
במציאות משתנה



הגברת אפקטיביות
והקטנת עלויות



חיזוק פעילות הליבה
וחתירה לצמיחה רווחית

עם הפנים להמשך

- חיזוק המיקוד בלקוחות לפני גיל פרישה
- הצעות ערך מותאמות ללקוחות ישירים

- שינוי מודל ההפעלה בתהליכי התפעול
- טיפול אפקטיבי וממוקד במוצרים סגורים

- מימוש יוזמות להגדלת הרווחיות ונתח השוק בתחום הביטוח הכללי
- גיבוש תכנית אסטרטגית לסוכנויות הקבוצה
- פיתוח מנועי צמיחה בתחום האשראי



הלוגיקה מאחורי התקן:

קידום השקיפות ויכולת טובה יותר להשוואה בין פעילות חברות הביטוח.

הדוח משקף שווי כלכלי בצורה ברורה יותר

הצגת רווחים עתידיים במועד מכירת הפוליסה והכרתם על פני תקופה, תוך הפרדה בין רווח חיתומי להשקעתי.



החשבונאות – משתנה
החברה, פעילותה ויעדיה העסקיים –
ללא שינוי

IFRS17

השפעה חד-פעמית
על ההון במועד המעבר
והכרה ברווחיות העתידית

שינוי אופן ההכרה ברווחים
בביטוח חיים ובריאאות ז"א
מעבר להכרה ברווחים עתידיים
במסגרת מרווח השירות החוזי (CSM)
השפעה מוגבלת על ביטוח כללי

אין השפעה על יכולת
יצירת ערך, פוטנציאל
צמיחה ותזרימי מזומנים

אין השפעה על
עסקים שאינם ביטוח
פנסיה, גמל, פיננסים ואחר

עיקרי השינויים

- גידול של כ-8 מיליארד ש"ח בנכסים הפיננסים (בעיקר אגרות חוב מיועדות מסוג ח"ץ) הנובע מהמעבר למדידה בשווי הוגן.
- קיטון של כ-2 מיליארד ש"ח עקב מחיקת הוצאות רכישה נדחות (DAC) בתחום ביטוחי חיים ובריאות.

נכסים

- גידול בסך של כ-9 מיליארד ש"ח בהתחייבויות הביטוחיות עקב מעבר למדידה בשווי הוגן.
- הכרה ברווחיות עתידית בסך של כ-11.4 מיליארד ש"ח הנכללת בהתחייבויות הביטוחיות.

התחייבויות



קיטון בהון בסך של כ-1.8 מיליארד ש"ח

RA

(תיק קיים חיים ובריאות ז"א במועד המעבר)
יתרת התאמת סיכון

3 כ-

מיליארדי ש"ח
נטו מביטוח משנה, לפני מס

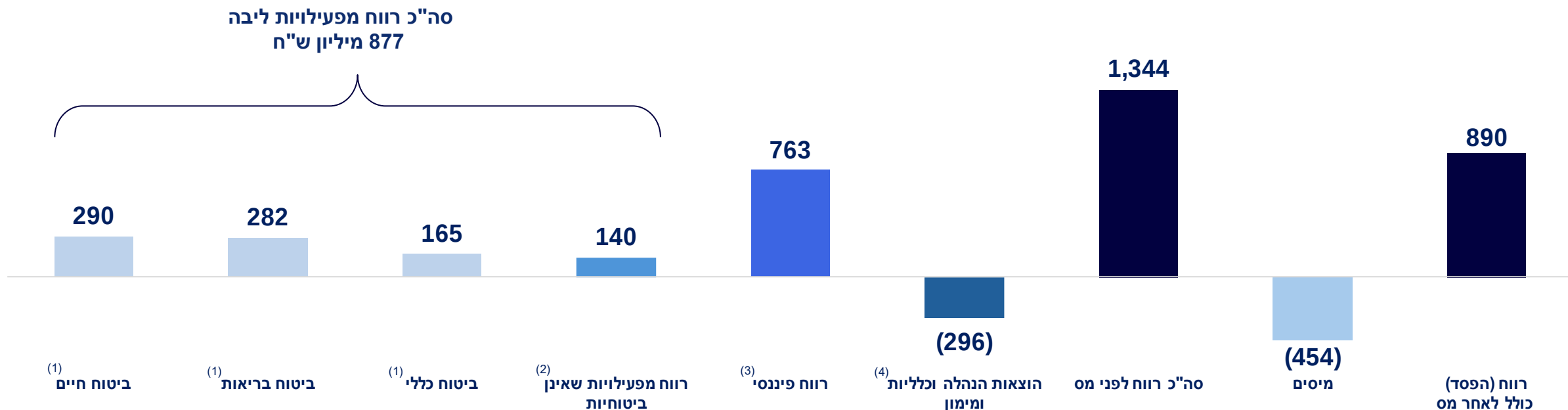
CSM

(תיק קיים חיים ובריאות ז"א במועד המעבר)
מרווח שירות חוזי

11.4 כ-

מיליארדי ש"ח
נטו מביטוח משנה, לפני מס

בהתאם לאומדן שביצעה מגדל ביטוח, בהנחת היעדר שינויים ב-CSM, כ-30% מיתרת ה-CSM בגין התיק הקיים (חיים ובריאות ז"א) למועד המעבר צפוי להיזקף לרווח והפסד במהלך חמש השנים שלאחר מועד המעבר



(1) **רווח מפעילויות ליבה** - הרווח בתחום ביטוח החיים והבריאות כולל את הפחתת ה-CSM ו-RA והתאמות בפועל לתחזית תזרימי המזומנים שנצפו. בתחום ביטוח כללי ובריאות לזמן קצר, הרווח כולל את הפרמיה שהורווחה בניכוי תביעות עמלות והוצאות. הרווחים כוללים הנחת תשואה נורמטיבית על ההשקעות של ריבית חסרת סיכון ריאלית בתוספת מרווח שנתי בשיעור של 2%.

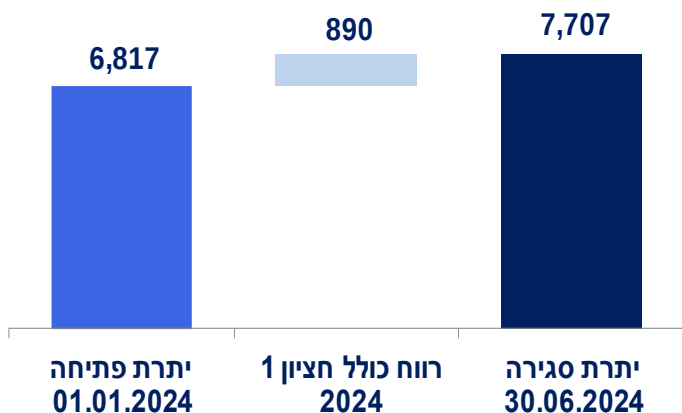
(2) **רווח מפעילויות שאינן ביטוחיות** - כולל את תוצאות פעילות הפנסיה והגמל, חוזי ההשקעה, סוכנויות הביטוח, וכן השירותים הפיננסיים.

(3) **רווח פיננסי** - בסעיף זה נכללות ההשפעות הפיננסיות על הנכסים וההתחייבויות הביטוחיות מעבר להנחת התשואה הנורמטיבית, וכן הכנסות מהשקעות העומדות כנגד ההון ופעילויות שאינן ביטוחיות. יצוין כי, בסעיף זה נכלל רווח בסך כ-501 מיליון ש"ח לפני מס בגין גידול בשווי הוגן של אג"ח ח"ץ הנובע מהשפעת מחקרים אקטואריים, וכן רווח של כ-127 מיליון ש"ח לפני מס בגין שינויים בעקום הריבית.

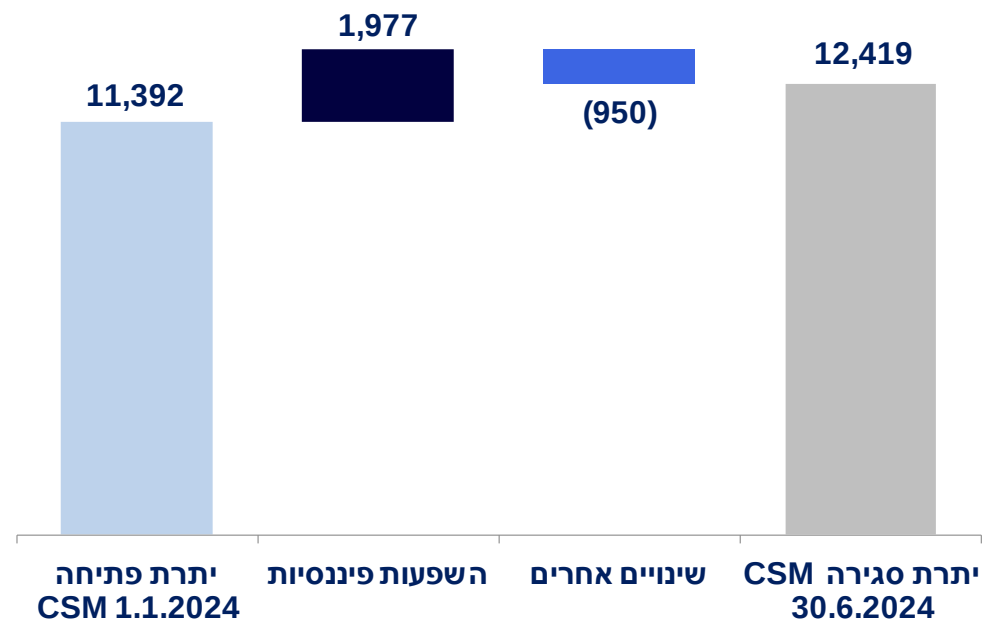
(4) **הוצאות הנהלה וכלליות ומימון** - כוללות הוצאות הנהלה וכלליות, שאינן מיוחסות לחוזי ביטוח, וכן את הוצאות מימון בעיקר בגין אגרות חוב.

התפתחות ההון וה-CSM למחצית הראשונה של שנת 2024 (במיליוני ש"ח)

התפתחות ההון



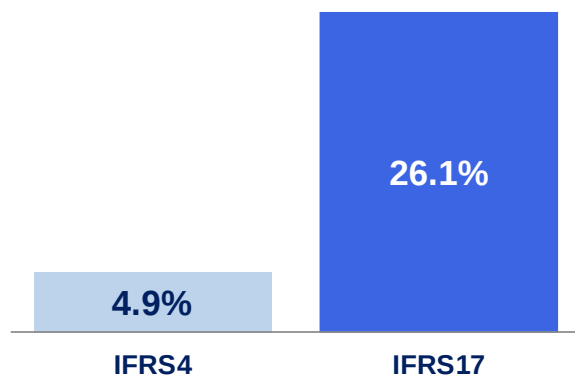
התפתחות ה-CSM (לפני מס)



להערכת החברה, להטמעת המודל הסטוכסטי ברבעון הרביעי של שנת 2024 עשויה להיות השפעה שתביא לגידול של בין 1.1 ל-1.4 מיליארד ש"ח ביתרת ה-CSM

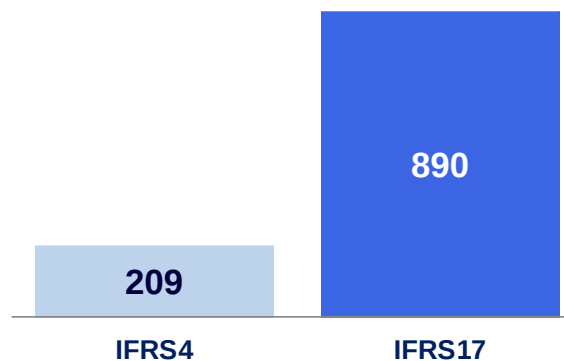
תשואה להון

(במונחים שנתיים)



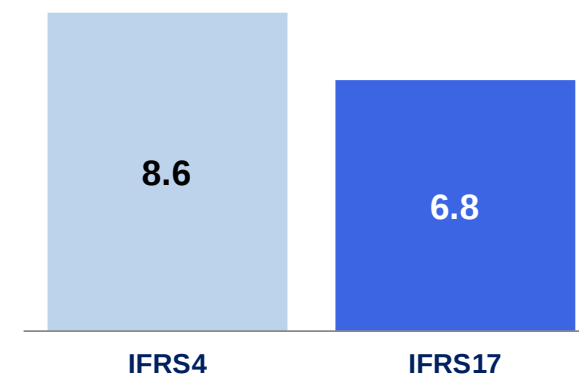
רווח כולל במחצית הראשונה של שנת 2024

(במיליוני ש"ח)



הון ליום 1.1.2024

(במיליארדי ש"ח)



**מגדל תשקיע 137 מיליון שקל
בפרויקט של שכירות ארוכת
טווח של אזורים ליוניג**

הסיפור המרכזי | כנס השקעות

[illegible][illegible]

ice

לוקחות אחריות: עלייה של 75% בפניות של נשים בנושאים פיננסיים

הבסיס להשגת ביטחון כלכלי לנשים מתחיל בהסרת החסמים – בראש ובראשונה - צמצום פערי הידע ומתן כלים לנשים לקבלה מושכלת של החלטות פיננסיות ופנסיוניות. במגדל הקימו עמוד אינסטרנט לנשים המנש תוכן כלכלי ופיננסי לנשים. התוצאה: עלייה של כ-75% בפניות של נשים בנושאים פיננסיים

דליה וינצ'באום | 9:33 22/12/2024



דליה וינצ'באום (צילום: ניקולה וסטהפל, יחצ: מגדל)

Bizportal

"אם אתם אופטימיים לגבי ישראל - נדאי לקחת מח"מים יותר ארוכים"

שי בנישן, מנהל הנוסטרו של מגדל, אופטימי - הוא מעריך שנדאי לקנות אג"ח במח"מים ארוכים; וגם - "הבנקים מאוד זולים"

רזי שיימן | 07:22 09/10/2024

"חשבנו שהמלחמה תימשך כמה חודשים - והנה אנחנו כבר שנה לתוך האירוע" אומר שי בנישן, מנהל הנוסטרו של מגדל בשיחה עם ביזפורטל, "בתקופה האחרונה דווקא חלו כמה התפתחויות שהשפיעו לחיוב על הבורסה, כמו חיסול נטרללה ותחילת התמרון הקרקעי בלבנון, השוק אוהב את זה, זה גורם לו לחשוב שאנחנו מתקרבים לסוף האירוע."

וואלה

טקס זיכרון וקמפיין עם מסר להשבת החטופים בחברת מגדל ביטוח ופיננסים



הקמפיין "הבריך החסר" / יח"צ

חברת מגדל ביטוח ופיננסים תקיים מגוון פעילויות לציון שנה למלחמה, מרביתן בקמפוס החברה בפתח תקווה. בשעה 11:00 יתקיים טקס זיכרון שיכלול דקת דומייה, נאום מנכ"ל ושירת התקווה. הדגלים בכניסה לבניין יורדו לחצי התורן.

מעריב

אנחנו לא שלמים



מגדל - קמפיין הבריך החסר (צילום: יח"צ)

טקס זיכרון וקמפיין עם מסר להשבת החטופים בחברת מגדל ביטוח ופיננסים

וואלה

שחר קייקוב מונה לתפקיד מנהל מחלקת "חיים חדשים" במגדל ביטוח ופיננסים

וואלה כסף | 4.12.2024 / 13:36

קייקוב שימש בתפקידו האחרון כמנהל המחלקה המקצועית של מנורה מבטחים פנסיה וגמל. קודם לכן שימש כיועץ פנסיוני בחברת "צבירן" וכן כמנהל יחידה עסקית וכסוכן פנסיוני במנהלת ההסדרים של מבטח סיימון



וואלה

מגדל ביטוח ופיננסים הודיעה על מינוי רועי שגיא לתפקיד סמנכ"ל שירות

וואלה כסף | 18.12.2024 / 14:00

במסגרת תפקידו יהיה רועי אחראי על מערך השירות במגדל, קידום וייעול חווית הלקוח וניהול מוקדי השירות של החברה. לדברי החברה, חווית לקוח מתקדמת ושיפור השירות הינם ערכים מרכזיים ומשמעותיים בהם החברה מתמקדת



Bizportal

ברקת ומגדל יעניקו מימון של עד 340 מיליון שקל לפרויקט מגורים בבת ים

הפרויקט, ששווי מוערך ב-640 מיליון שקל, יכלול 156 יחידות דיור. ההלוואה מיועדת ל-132 חברי קבוצת בעלי הקרקע, שחתמו ב-2021 על הסכם דומה מול טריא, שמאז נקלעה לבעיות

ice

מגדל ביטוח במהלך ראשון חסונו בישראל: זה שיתוף הפעולה האסטרטגי

מגדל ביטוח ופיננסים מצטרפת בשותפה אסטרטגית של עמותת בוגרי ממרים ותרם לחברת הביטוח הראשונה בישראל ששותפה בארגון. השותפות האסטרטגית עם העמותה תתמך בפעילות הימית בעמותה ותהווה נקודת מחשק בין החברות המשתתפות בתוכנית לשירותי הביטוח והפיננסים

תערכת ice | 14:35 3/1/2024



מגדל (צילום: יחצ: מגדל)

מה שבטוח

בשהמלחמה מסכנת את הביטחון והחיים, ובממשותב תוקפים הביטחון תופדים, ובן המניות של חברות ביטחוניות שנשחרות בכורסה של תל אביב עד מתי תימשך הגאות בשוק הטכנולוגיות הצבאיות, ואחרי אילו חברות כדאי לעקוב בשנים הבאות?

יחצ: מיכאל רוזנברג



צילום מגדל

אלון סטנבסקי, מגדל ביטוח ופיננסים: "אלבתי מערכות היא מעין סופרמרקט ביטחוני מקומי, ואף שחלק גדול מהטובים שלה גורס למילואים והיא הקצתה את רוב כושר הייצור שלה לישראל, המשיכה להצב שיפור ברווחיות. השיפור בתוצאות העסקיות צפוי להימשך"

FUNDER

אתר ניהול ההשקעות של ישראל

תיק אישי | כספיות | פיקדונות

"חברות הביטוח הפכו לגופים של ניהול פיננסי"

בראיון ראשון ל-FUNDER מאז נכנס לתפקידו לפני כשנה וחצי, מתייחס רונן אגסי, מנכ"ל חברת הביטוח מגדל, לצמיחה של החברה שהשתקפה בדוחות הכספיים לרבעון השני של 2024. הוא מסביר מדוע בהיבט צבירת העושר אנחנו נמצאים בשלבים התחלתיים לעומת מדינות מערביות, ומציין כי לגופים המנהלים הרווחיות מהפנסיה נמוכה מאוד. רונן אגסי: "כולנו הפכנו לגופים של ניהול פיננסי"



רונן אגסי, צילום: ניקולה וסטהפל

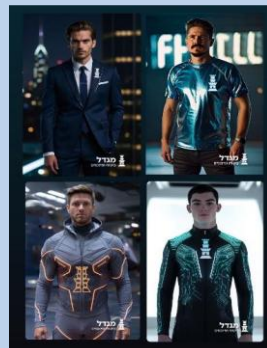
Bizportal

מגדל משיקה שלושה מסלולי השקעה חדשים

מגדל משיקה שלושה מסלולי השקעה חדשים המאפשרים לחוסך הישראלי לגוון את השקעותיו על פני מגוון שווקים ואיזורים גיאוגרפיים

כנסים ואירועים לסוכנים

נובמבר | בכנס סוכני ביטוח באילת



דיגיטל

אוקטובר | ביטוח בריאות - תור מהיר



נובמבר | S&P מגודר



דצמבר | השקעה ישראלית



טלוויזיה

אוקטובר | ביטוח בריאות - תור מהיר



נובמבר | S&P מגודר



דצמבר | השקעה ישראלית



תודה רבה!

מגדל. רואים רחוק

